

Wintergartentage 2026

Vorträge | Workshops | Foyer-Ausstellung

12./13. November 2026 | Berlin

Courtyard by Marriott | Berlin City Center | Axel-Springer-Straße 55 | 10117 Berlin

Das Programm der Wintergartentage 2026

Donnerstag, 12. November 2026

11:30-12:30 Uhr „Come-Together“: Treffen der Teilnehmer
mit Ausstellungsbesuch und Mittagsimbiss

12:30-12:45 Uhr Begrüßung und Eröffnung der Fachtagung

Dipl.-Ing. Peter Ertelt, Geschäftsführer und 1. Vorsitzender des Bundesverbandes Wintergarten e.V.



Peter Ertelt

12:45-13:45 Uhr Neues Unternehmerdenken:

Mit Kreativität und Umdenken zu nachhaltigem Erfolg

Wie gelingt es unseren Betrieben, Fachkräfte zu gewinnen, junge Menschen zu begeistern und gleichzeitig als Unternehmen sichtbar und zukunftsfähig zu bleiben? Nicole M. Pfeffer zeigt in ihrer Keynote, warum das Handwerk und der Mittelstand mehr Selbstbewusstsein, kreative Ideen und neue unternehmerische Denkweisen braucht. Sie verbindet praktische Erfahrung aus Handwerk und Mittelstand mit klaren Impulsen zu Arbeitgeberattraktivität, Nachwuchsförderung, Marke und Mut zur Veränderung. Als Unternehmerin, Autorin, Dozentin und Botschafterin des Handwerks macht sie deutlich: Das Handwerk ist keine Branche von gestern, sondern eine Zukunftsbranche – wenn es gelingt, Chancen aktiv zu nutzen und neue Wege entschlossen zu gehen.

Nicole M. Pfeffer, gelernte Köchin, Diplom-Betriebswirtin, Kreativ-Unternehmerin und Marketing-Expertin.



Nicole M. Pfeffer

13:50-14:50 Uhr Neubau- und Renovierungsmarktentwicklung bis 2027:
Was kommt auf den Wintergartenmarkt zu?

Die Branche für Wintergärten, Terrassendächer und Sommergärten erlebte in den letzten Jahren eine ungewöhnliche Entwicklung. Wie stark wird der Markt 2027 vom zweistelligen Plus bei den Baugenehmigungen im Einfamilienhausbau profitieren? Und wann normalisieren sich Renovierungstätigkeit und Outdoorkonjunktur wieder? Dieser Vortrag liefert Antworten auf diese Schlüsselfragen und beleuchtet die aktuellen Konjunkturdaten.

Martin Langen, Geschäftsführer der B+L Marktdaten GmbH, Bonn.



Martin Langen

14:50-15:30 Uhr Ausstellungsbesuch mit kleinem Imbiss und Getränken

15:30-16:30 Uhr Workshops 1 und 2

Aus zwei Workshops kann einer ausgewählt werden.
(siehe separate Beschreibung)

16:30-16:45 Uhr Ausstellungsbesuch und Raumwechsel

16:45-17:30 Uhr

Rechtsthemen „live“:

Vor welchen Herausforderungen steht die Branche?

Änderungen in der Rechtsprechung und unterschiedliche Auslegungen juristischer Sachverhalte sorgen immer wieder für Überraschungen und stellen die Branche vor neue Herausforderungen. Ein Beispiel aus der jüngsten Zeit ist die Frage, ob für die Montage von Terrassenüberdachungen ein Eintrag in die Handwerksrolle erforderlich ist.

In diesem „Live-Podcast“ nehmen Juristen und Verbandsvertreter zu aktuellen Rechtsthemen Stellung, formulieren ihre Standpunkte und geben Handlungsempfehlungen.

Referenten: Juristen und Vertreter von Verbänden,

Moderation: Dr. Uwe Arndt (Bundesverband Wintergarten e.V.)

18:15 Uhr

Abfahrt mit dem Bus zur Abendveranstaltung

Treffpunkt vor dem Hotel

19:00 Uhr

Abendveranstaltung:

So hast du Berlin noch nicht gesehen!

Spektakulärer geht es nicht: Er ist eines der markantesten Wahrzeichen der Stadt und ein echtes Stück Berliner Geschichte: der Funkturm Berlin. Seit genau 100 Jahren ragt er fast 150 Meter hoch in den Himmel – und bietet heute nicht nur einen atemberaubenden Blick über die Hauptstadt, sondern auch ein einmaliges Erlebnis zwischen Technik, Tradition und modernem Flair.

Wir werden dort einen stimmungsvollen Abend verbringen mit gutem Essen, Getränken und wie immer mit anregenden Gesprächen und lebendigem Erfahrungsaustausch.



Messe Berlin GmbH (2)



ca. 23:00 Uhr

Ausklang an der Hotelbar

Der perfekte Ort für gemeinsame Diskussion und den letzten Gedanken des Tages.

Freitag, 13. November 2026

8:30-9:00 Uhr **Ausstellungsbesuch für Frühaufsteher**

9:00-10:30 Uhr **Mitgliederversammlung des Bundesverbandes Wintergarten e.V.
mit Vorstandswahlen.**

10:30-11:00 Uhr **Ausstellungsbesuch**

11:00-12:00 Uhr **Workshops 3, 4, 5 und 6**
(1 Workshop zur Auswahl, siehe separate Übersicht)

12:00-12:15 Uhr **Raumwechsel mit Ausstellungsbesuch**

12:15-13:15 Uhr **Workshops 3, 4, 5 und 6**
(1 Workshop zur Auswahl, siehe separate Übersicht)

13:15-14:00 Uhr **Imbiss in der Ausstellung**

14:00-14:30 Uhr **„Wintergarten-Wiki“. Kurzinfos zu Sachthemen**
*Dr. Uwe Arndt, Frank Mücke, Toni Oberleitner,
Bundesverband Wintergarten e.V.*

*Wie machst du dein Gehirn fit für den Wandel in Zeiten von KI?
Wie bleiben deine grauen Zellen geschmeidig und anpassungsfähig?
Wie machst du dir KI zunutze statt dich vor ihr zu ängstigen?
Die Antwort: BRAIN EVOLUTION*

14:30-15:30 Uhr **„BRAIN-EVOLUTION“:
KI trifft Gehirn – die wahre Revolution meistern.**

Am Ende des Vortragsprogramms steht diesmal ein ganz besonderer Beitrag: Markus Hofmann ist einer der inspirierendsten Gedächtnisexperte Europas. Geistige Fitness wird immer wichtiger. Hofmann beschäftigt sich mit den faszinierenden Möglichkeiten, das eigene Gedächtnis zu trainieren und unsere grauen Zellen zu neuen, erstaunlichen Denk- und Merkleistungen zu führen.

Künstliche Intelligenz verändert Arbeit, Kommunikation und Entscheidungen in rasantem Tempo. Markus Hofmann zeigt, warum gerade jetzt geistige Flexibilität, Kreativität und ein gut trainiertes Wissensnetz entscheidend bleiben. Er macht erlebbar, wie Mensch und KI sinnvoll zusammenspielen können – und wie wir unser Gehirn fit für die Zukunft machen.

Seine verblüffenden Merktechniken und seine energiegeladene Vortragsweise faszinieren sein Publikum. Dabei kann jeder einzelne Teilnehmer unmittelbar einen echten Mehrwert für sein berufliches und privates Leben mitnehmen.

*Markus Hofmann, Gedächtnisexperte,
Bestsellerautor und Keynote-Speaker*



Markus Hofmann

15:30-15:35 Uhr **Verabschiedung der Teilnehmer**

Dipl.-Ing. Peter Ertelt, 1. Vorsitzender des Bundesverbandes Wintergarten e.V.

Die Workshops der Wintergartentage 2026

Wie in den letzten Jahren auch bieten wir wieder eine Reihe von Workshops an. Am ersten Tag kann aus den Workshops 1-2 ein Workshop ausgewählt werden und am zweiten Tag aus den Workshops 3-6 zwei.

Workshop 1

Unternehmensnachfolge im Handwerk; Reifegrad und Übernahmefähigkeit von Betrieben

Viele Handwerksbetriebe stehen vor der Frage, ob und wie eine Unternehmensnachfolge realistisch vorbereitet werden kann. Der Workshop zeigt, welche organisatorischen, wirtschaftlichen und persönlichen Faktoren die Übergabefähigkeit eines Betriebes bestimmen und wo typische Risiken für Unternehmer liegen. Anhand praxisnaher Kriterien werden Reifegrad, Handlungsbedarf und Absicherungsfragen rund um Nachfolge, Haftung und Notfallplanung eingeordnet.

Referent:

*André Görges, Fachwirt für Versicherungen und Finanzen,
Vertriebsleiter bei der SMK Group, Gießen*



André Görges

Workshop 2

Mängelanzeige auf dem Tisch – jetzt richtig reagieren! Gewährleistung, Fristen und Regress sicher im Griff

Mängelanzeigen gehören zu den häufigsten Konfliktpunkten im Baualltag – und werden in der Praxis oft falsch eingeordnet. Der Workshop zeigt, wann tatsächlich ein Gewährleistungsfall vorliegt, welche Fristen je nach Vertragsart gelten und wie Unternehmen auf berechnigte oder unberechtigte Mängelanzeigen reagieren sollten. Behandelt werden zudem Regressmöglichkeiten gegenüber Lieferanten, wenn fehlerhafte Materialien Auslöser des Problems sind. Ziel sind klare Praxistipps für einen rechtssicheren und souveränen Umgang mit Gewährleistungsansprüchen.

Referent:

*RA Dr. jur. Hans-Michael Dimanski, Rechtsanwalt, Seniorpartner der Kanzlei
Dr. Dimanski • Schermaul • Rechtsanwälte und rechtlicher Berater des
Bundesverbandes Wintergarten e.V., Magdeburg*



Hans-Michael Dimanski

Workshop 3

Steigende Temperaturen, steigende Schäden: Wie der Klimawandel unsere Wintergärten und Fenster belastet

Höhere Temperaturen und zunehmende Extremwetterereignisse stellen Fenster, Verglasungen und Wintergärten vor neue Herausforderungen. Der Workshop zeigt, welche Schäden durch Überhitzung, Klimabelastungen und besondere Windsituationen entstehen können und woran diese in der Praxis zu erkennen sind.

Behandelt werden unter anderem Klimabelastungen an Isolierglas, typische Schadensbilder an überhitzten Wintergärten sowie der Bernoulli-Effekt mit erhöhten Sogkräften in Eckbereichen von Gebäuden wie Wintergärten.

Referent:

*Jürgen Sieber, Glasermeister, Landesinnungsmeister im Fachverband Glas –
Fenster – Fassade und ö.b.u.v. Sachverständiger, Stetten am kalten Markt*



Jürgen Sieber

Workshop 4

KI im Unternehmensalltag: Verstehen, entscheiden, erstellen, automatisieren

Der Workshop zeigt anhand praxisnaher Live-Beispiele, wie KI Werkzeuge Unternehmen im täglichen Ablauf unterstützen können: beim Auswerten von Dokumenten, beim Erstellen von Angeboten, sowie bei ersten Automatisierungen. Ergänzend wird verständlich erläutert, wann Plugins und weitere KI-Tools sinnvoll sind und Automatisierung und wiederkehrende Aufgaben und Prozesse intelligent unterstützen.

Referent:

*Jonas Mehrhoff, Geschäftsführer KIsult - KI-Strategie & intelligente
Prozessautomatisierung für den Mittelstand*



Jonas Mehrhoff

Workshop 5

Bedenken anmelden – aber richtig.

Komplexe Bauleistungen, kritische Vorleistungen oder unvollständige Planungsangaben führen in der Praxis schnell zu Haftungsrisiken. Der Workshop zeigt, wann ausführende Unternehmer Bedenken anmelden müssen und wie dies fachlich begründet belastbar erfolgen kann.

Anhand typischer Beispiele aus Fenster-, Türen-, Wintergarten- und Ausbaupraxis werden technische Prüfpflichten der VOB/B und VOB/C und einschlägigen Regelwerken praxisnah eingeordnet.

Referent:

Ralf Spiekers, WoodING Sachverständigenbüro, Berlin.



Ralf Spiekers

Workshop 6

Verkaufen im digitalen Zeitalter: Kunden gewinnen mit System, digitaler Vertriebsmentalität und besserer Kommunikation

Kunden informieren sich heute anders, vergleichen schneller und erwarten vom ersten Kontakt an klare, überzeugende Kommunikation. Der Workshop zeigt, was Kunden heute wirklich wollen und wie Betriebe ihren Vertrieb darauf ausrichten können. Im Mittelpunkt stehen moderne Kundenansprache, strukturierte Verkaufsprozesse und eine digitale Vertriebsmentalität, die persönliche Beratung nicht ersetzt, sondern wirksam unterstützt. Praxisnah wird gezeigt, wie sich Vertriebschancen besser nutzen, Abläufe verbessern und messbar mehr Wachstum erzielen lassen.

Referent:

Tim Cortinovis, Autor und digitaler Entrepreneur, Experte für KI und Automatisierung im Sales & Marketing.



Tim Cortinovis



Bundesverband Wintergarten e.V.

Adelungstraße 32

64283 Darmstadt

Tel. 06151-62 777 10

www.bundesverband-wintergarten.de